

2018-2024年中国互联网+ 快消品市场深度评估与未来发展趋势报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2018-2024年中国互联网+快消品市场深度评估与未来发展趋势报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/qita/J68941JCZN.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

我国快消品市场空间大。根据数据，2016年我国包含包装食品、含酒精饮料、软饮料、日化品在内的快消品零售额为3.2万亿元，同比增长5.1%，市场空间庞大。从流通渠道看，快消品的流通渠道总共可以分为三大类，一类是现代流通渠道，包括大卖场、超市、连锁便利店、品类专卖店；二是电商渠道；三是传统通路，即夫妻店，店主即店员，店面积大小不一，一般在200平米以内，主要销售食品饮料烟酒等商品。我国快消品分品类零售额（不含日用百货）数据来源：公开资料整理

智研数据研究中心发布的《2018-2024年中国互联网+快消品市场深度评估与未来发展趋势报告》依据国家统计局、海关总署和国家信息中心等渠道发布的权威数据，以及中心对本行业的实地调研，结合了行业所处的环境，从理论到实践、从宏观到微观等多个角度进行研究分析。它是业内企业、相关投资公司及政府部门准确把握行业发展趋势，洞悉行业竞争格局，规避经营和投资风险，制定正确竞争和投资战略决策的重要决策依据之一，具有重要的参考价值！

智研数据研究中心是中国权威的产业研究机构之一，提供各个行业分析，市场分析，市场预测，行业发展趋势，行业发展现状，及各行业产量、进出口，经营状况等统计数据，中国产业研究、中国研究报告，具体产品有行业分析报告，市场分析报告，年鉴，名录等。

报告目录：

第一章 中国互联网+快消品行业发展综述1.1 “互联网+快消品”行业概念界定1.1.1 “互联网+”的提出及内涵（1）“互联网+”的提出（2）“互联网+”的内涵1.1.2 “互联网+快消品”行业的内涵1.1.3 本报告的研究范围1.2 中国互联网+快消品行业发展背景1.2.1 中国互联网+快消品行业政策背景分析（1）行业管理体制分析（2）行业发展规划分析（3）行业政策动向分析（4）政策环境对行业的影响1.2.2 中国互联网+快消品行业经济背景分析（1）宏观经济环境分析1）国际宏观经济运行分析2）国内宏观经济运行分析3）宏观经济发展对行业的影响（2）关联产业发展背景1）中国电子商务发展状况分析2）中国大数据产业发展状况分析3）中国互联网产业发展状况分析截至2017年6月，我国手机网民规模达7.24亿，较2016年底增加2830万人。网民使用手机上网的比例由2016年底的95.1%提升至96.3%。2012-2017年中国手机网民规模及其占网民比例随着我国移动互联网进入稳健发展期，行业整体向内容品质化、平台一体化和模式创新化方向发展。首先，各移动应用平台进一步深化内容品质提升，专注细分寻求差异化竞争优势；其次，各类综合应

用不断融合社交、信息服务、交通出行及民生服务等功能，打造一体化服务平台，扩大服务范围 and 影响力；最后，移动互联网行业从业务改造转向模式创新，引领智能社会发展，从智能制造到共享经济，移动互联网的海量数据及大数据技术的应用，为社会生产优化提供更多可能。4) 关联产业发展对行业的影响1.2.3 中国互联网+快消品行业技术背景分析(1) 云计算技术发展现状及未来趋势分析(2) 物联网技术发展现状及未来趋势分析(3) 通信技术的发展现状及未来趋势分析(4) 互联网相关技术对行业的影响总结

第二章 中国互联网+快消品行业发展现状及前景2.1 中国互联网+快消品行业市场发展阶段分析2.1.1 互联网+快消品行业发展阶段研究2.1.2 中国互联网+快消品行业细分阶段发展特点2.2 互联网给快消品行业带来的冲击和变革分析2.2.1 互联网时代快消品行业大环境变化分析2.2.2 互联网给快消品行业带来的突破机遇分析2.2.3 互联网给快消品行业带来的挑战分析2.2.4 互联网+快消品行业融合创新机会分析2.3 中国互联网+快消品行业市场发展现状分析2.3.1 中国互联网+快消品行业投资布局分析(1) 中国互联网+快消品行业投资切入方式(2) 中国互联网+快消品行业投资规模分析(3) 中国互联网+快消品行业投资业务布局2.3.2 快消品行业目标客户互联网渗透率分析2.3.3 中国互联网+快消品行业市场规模分析2.3.4 中国互联网+快消品行业竞争格局分析(1) 中国互联网+快消品行业参与者结构(2) 中国互联网+快消品行业竞争者类型(3) 中国互联网+快消品行业市场占有率2.4 中国互联网+快消品行业市场发展前景分析2.4.1 中国互联网+快消品行业市场增长动力分析2.4.2 中国互联网+快消品行业市场发展瓶颈剖析2.4.3 中国互联网+快消品行业市场发展趋势分析2.5 中国快消品行业电商发展现状及前景预测2.5.1 中国快消品行业电商总体开展情况2.5.2 中国快消品行业电商交易规模分析2.5.3 中国快消品行业电商产品/服务品类2.5.4 中国快消品行业电商盈利情况分析2.5.5 中国快消品行业电商市场现存问题2.5.6 中国快消品行业电商市场趋势分析2.5.7 中国快消品行业电商市场规模预测

第三章 中国互联网+快消品行业商业模式创新策略3.1 商业模式研究基本思想介绍3.1.1 商业模式的定义及与其他模式的比较3.1.2 商业模式的核心构成要素及构建流程3.2 中国互联网+快消品行业市场定位创新分析3.2.1 中国快消品行业消费者特征分析3.2.2 中国快消品行业企业主流的市场定位分析3.2.3 互联网对快消品行业市场定位的变革分析3.2.4 互联网下快消品行业市场定位优秀案例分析3.3 中国互联网+快消品行业价值主张创新分析3.3.1 中国快消品行业主要的客户价值主张要素分析3.3.2 互联网+快消品行业价值主张创新策略分析(1) 快消品行业企业如何利用互联网升级产品使用体验(2) 快消品行业企业如何利用互联网改善个性化服务体验(3) 快消品行业企业如何利用互联网节约客户成本3.3.3 互联网+快消品行业价值主张创新优秀案例3.4 中国互联网+快消品行业渠道通路创新分析3.4.1 中国快消品行业渠道通路的主要类别及特点分析(1) 价值传递通路的定义及特点(2) 产品销售渠道的定义及特点(3) 现有渠

道通路特点的优势及不足(4) 互联网对渠道通路的改造分析3.4.2 互联网对快消品行业渠道通路的颠覆性变革分析3.4.3 互联网+快消品行业网络媒体广告宣传策略分析3.4.4 互联网+快消品行业电商渠道构建策略分析3.4.5 互联网+快消品行业渠道通路创新优秀案例3.5 中国互联网+快消品行业客户关系创新分析3.5.1 中国快消品行业客户关系的类别及关系成本分析(1) 快消品行业客户关系的类别分析(2) 快消品行业客户关系成本分析3.5.2 中国互联网+快消品行业客户关系创新路径分析3.5.3 中国互联网+快消品行业客户关系创新优秀案例3.6 中国互联网+快消品行业收入来源创新分析3.6.1 中国快消品行业收入的主要来源渠道及特点3.6.2 中国互联网+快消品行业收入来源的创新分析3.6.3 中国互联网+快消品行业收入来源创新优秀案例3.7 中国互联网+快消品行业合作伙伴创新分析3.7.1 中国快消品行业主要的合作伙伴及其特点分析3.7.2 互联网如何改变快消品行业合作伙伴结构3.7.3 互联网下快消品行业新增合作伙伴的特点3.7.4 互联网下快消品行业新增合作伙伴优秀案例3.8 中国互联网+快消品行业成本机构优化分析3.8.1 中国快消品行业主要成本结构及特点分析3.8.2 互联网如何改变快消品行业成本结构3.8.3 互联网下快消品行业成本结构的优化路径3.8.4 互联网下快消品行业成本结构优化优秀案例3.9 国外互联网+快消品行业商业模式创新经验3.9.1 国外互联网+快消品行业商业模式优秀案例剖析(1) 案例一1) 案例一基本信息分析2) 案例一经营情况分析3) 案例一盈利模式分析4) 案例一商业模式评价(2) 案例二1) 案例二基本信息分析2) 案例二经营情况分析3) 案例二盈利模式分析4) 案例二商业模式评价(3) 案例三1) 案例三基本信息分析2) 案例三经营情况分析3) 案例三盈利模式分析4) 案例三商业模式评价3.9.2 国外互联网+快消品行业商业模式创新经验借鉴

第四章 中国快消品行业企业电商战略规划及模式选择4.1 中国快消品行业企业电商战略规划分析4.1.1 快消品企业电商如何正确定位4.1.2 快消品电商核心业务确定策略4.1.3 快消品企业电商组织变革策略4.2 中国快消品行业典型电商发展模式总体分析4.2.1 中国电子商务主流模式分析4.2.2 B2B电商模式及其优劣势分析(1) B2B电商模式的特点(2) B2B电商模式的适用范围(3) B2B电商模式的优秀案例(4) B2B电商模式的优劣势4.2.3 B2C电商模式及其优劣势分析(1) B2C电商模式的特点(2) B2C电商模式的适用范围(3) B2C电商模式的优秀案例(4) B2C电商模式的优劣势4.2.4 C2C电商模式及其优劣势分析(1) C2C电商模式的特点(2) C2C电商模式的适用范围(3) C2C电商模式的优秀案例(4) C2C电商模式的优劣势4.2.5 O2O电商模式及其优劣势分析(1) O2O电商模式的特点(2) O2O电商模式的适用范围(3) O2O电商模式的优秀案例(4) O2O电商模式的优劣势4.2.6 中国快消品行业最优电商模式的选择4.3 中国快消品行业企业电商切入模式及发展路径4.3.1 模式一(1) 模式一的特点及优劣势(2) 模式一的业务布局分析(3) 模式一的渠道通路分析(4) 模式一的收入来源分析(5) 模式一的关键资源能力分析(6) 模式一的经营风险分析(7) 模式一的优秀案例分析4.3.2

模式二 (1) 模式二的特点及优劣势 (2) 模式二的业务布局分析 (3) 模式二的渠道通路分析 (4) 模式二的收入来源分析 (5) 模式二的关键资源能力分析 (6) 模式二的经营风险分析 (7) 模式二的优秀案例分析

4.3.3 模式三 (1) 模式三的特点及优劣势 (2) 模式三的业务布局分析 (3) 模式三的渠道通路分析 (4) 模式三的收入来源分析 (5) 模式三的关键资源能力分析 (6) 模式三的经营风险分析 (7) 模式三的优秀案例分析

4.4 中国快消品行业移动电商切入路径及典型产品

4.4.1 中国快消品行业移动电商的商业价值分析 (1) 移动电商的商业价值分析 (2) 中国移动互联网发展现状 (3) 中国移动互联网前景预测

4.4.2 中国快消品行业移动电商市场发展现状

4.4.3 中国快消品行业移动电商市场切入路径

4.4.4 中国快消品行业移动电商典型产品形式

4.4.5 中国快消品行业移动电商发展趋势及前景

第五章 中国互联网+快消品商业模式创新优秀案例剖析

5.1 案例一

5.1.1 案例一基本信息分析

5.1.2 案例一经营情况分析

5.1.3 案例一产品/服务分析

5.1.4 案例一盈利模式分析

5.1.5 案例一渠道通路分析

5.1.6 案例一合作伙伴分析

5.1.7 案例一融资情况分析

5.1.8 案例一商业模式评价

5.2 案例二

5.2.1 案例二基本信息分析

5.2.2 案例二经营情况分析

5.2.3 案例二产品/服务分析

5.2.4 案例二盈利模式分析

5.2.5 案例二渠道通路分析

5.2.6 案例二合作伙伴分析

5.2.7 案例二融资情况分析

5.2.8 案例二商业模式评价

5.3 案例三

5.3.1 案例三基本信息分析

5.3.2 案例三经营情况分析

5.3.3 案例三产品/服务分析

5.3.4 案例三盈利模式分析

5.3.5 案例三渠道通路分析

5.3.6 案例三合作伙伴分析

5.3.7 案例三融资情况分析

5.3.8 案例三商业模式评价

5.4 案例四

5.4.1 案例四基本信息分析

5.4.2 案例四经营情况分析

5.4.3 案例四产品/服务分析

5.4.4 案例四盈利模式分析

5.4.5 案例四渠道通路分析

5.4.6 案例四合作伙伴分析

5.4.7 案例四融资情况分析

5.4.8 案例四商业模式评价

5.5 案例五

5.5.1 案例五基本信息分析

5.5.2 案例五经营情况分析

5.5.3 案例五产品/服务分析

5.5.4 案例五盈利模式分析

5.5.5 案例五渠道通路分析

5.5.6 案例五合作伙伴分析

5.5.7 案例五融资情况分析

5.5.8 案例五商业模式评价

第六章 中国互联网+快消品行业市场投资机会及建议

6.1 中国互联网+快消品行业投资特性及风险

6.1.1 互联网+快消品行业投资壁垒分析 (1) 政策壁垒 (2) 技术壁垒 (3) 市场壁垒

6.1.2 互联网+快消品行业投资特性分析

6.1.3 互联网+快消品行业投资风险分析

6.2 中国互联网+快消品行业投融资现状及趋势

6.2.1 中国互联网+快消品行业投资现状及趋势 (1) 中国互联网+快消品行业投资主体结构 (2) 各投资主体核心资源分析 (3) 各投资主体投资方式分析 (4) 各投资主体投资规模分析 (5) 2015年主要投资事件分析 (6) 各投资主体投资趋势分析

6.2.2 中国互联网+快消品行业融资现状及趋势 (1) 中国互联网+快消品行业融资主体构成 (2) 各融资主体核心资源分析 (3) 各融资主体融资方式分析 (4) 各融资主体融资规模分析 (5) 2015年主要融资事件及用途 (6) 各融资主体融资趋势分析

6.3 中国互联网+快消品行业投资机会及

建议6.3.1 中国互联网+快消费品行业投资机会分析6.3.2 互联网+快消费品行业投资建议分析

第七章 中国大型企业互联网+快消费品投资布局分析7.1 相关公司“互联网+快消费品”

投资布局7.1.1 企业一（1）企业基本信息分析（2）企业经营情况分析（3）企业互联网+快消

品投资布局（4）企业互联网+快消费品产品/服务分析（5）企业最新发展动向7.1.2 企业二（1）

企业基本信息分析（2）企业经营情况分析（3）企业互联网+快消费品投资布局（4）企业互联

网+快消费品产品/服务分析（5）企业最新发展动向7.1.3 企业三（1）企业基本信息分析（2）企

业经营情况分析（3）企业互联网+快消费品投资布局（4）企业互联网+快消费品产品/服务分析

（5）企业最新发展动向7.1.4 企业四（1）企业基本信息分析（2）企业经营情况分析（3）企

业互联网+快消费品投资布局（4）企业互联网+快消费品产品/服务分析（5）企业最新发展动向7.2

大型互联网企业“互联网+快消费品”投资布局7.2.1 阿里巴巴（1）企业基本信息分

析（2）企业经营情况分析（3）企业互联网+快消费品投资布局（4）企业互联网+快消费品产品/

服务分析（5）企业最新发展动向7.2.2 百度公司（1）企业基本信息分析（2）企业经营情况分

析（3）企业互联网+快消费品投资布局（4）企业互联网+快消费品产品/服务分析（5）企业最新

发展动向7.2.3 腾讯公司（1）企业基本信息分析（2）企业经营情况分析（3）企业互联网+快

消费品投资布局（4）企业互联网+快消费品产品/服务分析（5）企业最新发展动向

图表目录

图表1：互联网+快消费品行业发展规划汇总表

图表2：互联网+快消费品行业主要政策汇总表

图表3：政策环境对行业的影响分析表

图表4：全球主要经济体经济增速预测（单位：%）

图表5：2010-2017年中国GDP增长率变化趋势图（单位：%）

图表6：2010-2017年中国工业增加值及增长率走势图（单位：万亿元，%）

图表7：2010-2017年中国服务业增加值及增长率走势图（单位：万亿元，%）

图表8：2010-2017年中国电商交易规模发展趋势（单位：亿元，%）

图表9：2018-2024年中国电商交易规模预测

图表10：2010-2017年我国网民规模及互联网普及率

图表11：2013-2017年中国网民各类网络应用的使用率

图表12：2010-2017年我国移动网民规模及增长速度

图表13：关联产业发展对行业的影响总结表

图表14：互联网相关技术对行业的影响总结表

图表15：中国互联网+快消费品行业发展阶段

图表16：主要企业互联网+快消费品行业投资切入角度

图表17：中国互联网+快消品行业主要投资事件

图表18：中国互联网+快消品行业投资业务布局

图表19：中国互联网+快消品行业市场规模发展趋势

更多图表见正文.....

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/qita/J68941JCZN.html>