

2017-2022年中国互联网+ 水表市场深度研究与市场前景预测报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2017-2022年中国互联网+水表市场深度研究与市场前景预测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/dianzi/O116517D0A.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

20世纪90年代，中国的经济建设持续高速发展，水表行业也快速发展，企业数量和总产量都增加了一倍多，同时各种智能型水表、水表抄表系统等产品也开始兴起。

2010-2015年中国水表行业产量走势

我国智能水表行业发展迅猛，2015年我国智能水表产量为1520万台，消费量为1670万台。

2010-2015年我国智能水表产销情况：万台

智研数据研究中心发布的《2017-2022年中国互联网+水表市场深度研究与市场前景预测报告》共九章。首先介绍了互联网+水表行业市场发展环境、互联网+水表整体运行态势等，接着分析了互联网+水表行业市场运行的现状，然后介绍了互联网+水表市场竞争格局。随后，报告对互联网+水表做了重点企业经营状况分析，最后分析了互联网+水表行业发展趋势与投资预测。您若想对互联网+水表产业有个系统的了解或者想投资互联网+水表行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 水表行业电子商务市场发展状况分析

第一节 2016年水表电商市场趋势分析

一、2016年水表电商市场概况

二、2016年水表电商市场规模变化趋势

三、2016年水表电商品牌变化趋势

四、2016年水表电商渠道变化趋势

五、2016年水表电商价格区间变化趋势

第二节 2016年水表电商价格分析

一、2016年水表电商价格区间结构

二、2016年水表电商成交均价

三、2016年水表电商单品均价

四、2016年水表电商价格区间的品牌分布

五、2016年水表电商价格区间的渠道分布

第三节 2016年水表电商单品分析

一、2016年水表电商天猫畅销单品

二、2016年水表电商京东畅销单品

三、2016年水表电商淘宝畅销单品

第四节 2016年水表电商消费者分析

一、2016年水表电商消费者性别结构

二、2016年水表电商消费者年龄结构

三、2016年水表电商消费者职业结构

四、2016年水表电商消费者地区结构

五、2016年水表电商消费者省份结构

六、2016年水表电商消费者城市结构

第五节 互联网环境下水表行业的机会与挑战

一、互联网时代水表行业大环境如何变化

二、互联网给水表行业带来的突破机遇分析

1、互联网如何直击传统水表消费痛点

2、互联网如何助力水表企业开拓市场

3、电商如何成为传统水表企业的突破口

三、水表电商需要解决的难题和挑战分析

1、线上与线下博弈问题分析

2、物流与客户体验问题分析

3、引流与流量转化率问题分析

4、水表企业生产方式变革问题分析

第六节 互联网对水表行业的改造与重构

一、互联网重构水表行业供应链格局

二、互联网改变水表生产厂商的营销模式分析

三、互联网导致水表领域利益重新分配分析

四、互联网如何改变水表行业未来竞争格局

第七节 水表与互联网融合创新机会孕育

一、水表电商政策变化趋势分析

二、电子商务消费环境趋势分析

三、互联网技术对行业支撑作用分析

四、水表电商黄金发展期机遇分析

第二章 互联网环境下水表行业的机会与挑战

第一节 2016年中国互联网环境分析

一、网民基本情况分析

1、总体网民规模分析

2、分省网民规模分析

3、手机网民规模分析

4、网民属性结构分析

二、网民互联网应用状况

1、信息获取情况分析

2、商务交易发展情况

4、网络娱乐应用分析

第二节 互联网环境下水表行业的机会与挑战

一、互联网时代行业大环境的变化

二、互联网直击传统行业消费痛点

三、互联网助力企业开拓市场

四、电商成为传统企业突破口

第三节 互联网水表行业的改造与重构

一、互联网重构行业的供应链格局

二、互联网改变生产厂商营销模式

三、互联网导致行业利益重新分配

四、互联网改变行业未来竞争格局

第四节 水表与互联网融合创新机会孕育

一、电商政策变化趋势分析

二、电子商务消费环境趋势分析

三、互联网技术对行业支撑作用

四、电商黄金发展期机遇分析

第三章 水表行业发展现状分析

第一节 水表行业发展现状分析

一、水表行业产业政策分析

二、水表行业发展现状分析

三、水表行业主要企业分析

四、水表行业市场规模分析

第二节 水表行业市场前景分析

一、水表行业发展机遇分析

二、水表行业市场规模预测

三、水表行业发展前景分析

第四章 水表行业市场规模与电商未来空间预测

第一节 水表电商市场规模与渗透率

一、水表电商总体开展情况

二、水表电商交易规模分析

三、水表电商渠道渗透率分析

第二节 水表电商行业盈利能力分析

一、水表电子商务发展有利因素

二、水表电子商务发展制约因素

三、水表电商行业经营成本分析

四、水表电商行业盈利模式分析

五、水表电商行业盈利水平分析

第三节 电商行业未来前景及趋势预测

一、水表电商行业市场空间测算

二、水表电商市场规模预测分析

三、水表电商发展趋势预测分析

第五章 水表行业电子商务运营模式分析

第一节 水表电子商务B2B模式分析

一、水表电子商务B2B市场概况

二、水表电子商务B2B盈利模式

三、水表电子商务B2B运营模式

四、水表电子商务B2B的供应链

第二节 水表电子商务B2C模式分析

- 一、水表电子商务B2C市场概况
 - 二、水表电子商务B2C市场规模
 - 三、水表电子商务B2C盈利模式
 - 四、水表电子商务B2C物流模式
 - 五、水表电商B2C物流模式选择
- 第三节 水表电子商务C2C模式分析
- 一、水表电子商务C2C市场概况
 - 二、水表电子商务C2C盈利模式
 - 三、水表电子商务C2C信用体系
 - 四、水表电子商务C2C物流特征
 - 五、重点C2C电商企业发展分析
- 第四节 水表电子商务O2O模式分析
- 一、水表电子商务O2O市场概况
 - 二、水表电子商务O2O优势分析
 - 三、水表电子商务O2O营销模式
 - 四、水表电子商务O2O潜在风险

第六章 水表主流网站平台比较及企业入驻选择

第一节 京东网站

- 一、网站发展基本概述
- 二、网站用户特征分析
- 三、网站覆盖人数分析
- 四、网站访问次数分析
- 五、网站发展策略分析

第二节 天猫商城

- 一、天猫商城发展基本概述
- 二、天猫商城用户特征分析
- 三、天猫商城网购优势分析
- 四、天猫商城交易规模分析
- 五、天猫商城交易品类结构
- 六、天猫商城企业入驻情况
- 七、天猫商城商家经营策略

第三节 1号店

- 一、网站发展基本概述
- 二、网站用户特征分析
- 三、网站覆盖人数分析
- 四、网站访问次数分析
- 五、网站发展策略分析

第四节 百度商城

- 一、网站发展基本概述
- 二、网站用户特征分析
- 三、网站覆盖人数分析
- 四、网站访问次数分析
- 五、网站发展策略分析

第五节 当当网

- 一、网站发展基本概述
- 二、网站用户特征分析
- 三、网站覆盖人数分析
- 四、网站访问次数分析
- 五、网站发展策略分析

第七章 水表企业进入互联网领域投资策略分析

第一节 水表企业电子商务市场投资要素

- 一、企业自身发展阶段的认知分析
- 二、企业开展电子商务目标的确定
- 三、企业电子商务发展的认知确定
- 四、企业转型电子商务的困境分析

第二节 水表企业转型电商物流投资分析

- 一、水表企业电商自建物流分析
 - 1、电商自建物流的优势分析
 - 2、电商自建物流的负面影响
- 二、水表企业电商外包物流分析
 - 1、快递业务量完成情况
 - 2、快递业务的收入情况

3、快递业竞争格局分析

第三节 水表企业电商市场策略分析

第八章 水表企业切入电商战略规划及模式选择

第一节 水表企业电商发展战略规划

一、水表企业电商如何正确定位

二、水表电商核心业务确定策略

三、水表企业电商化组织变革策略

1、水表电商组织结构变革策略分析

2、水表电商业务流程重构策略分析

第二节 垂直平台类水表电商运营模式解析

一、垂直平台类电商业务系统结构分析

二、垂直平台类水表电商盈利模式分析

三、垂直平台类水表电商运营成本分析

四、垂直平台类水表电商盈利空间分析

五、垂直平台类水表电商经营风险分析

六、垂直平台类水表电商优劣势分析

七、垂直平台类水表电商关键资源能力分析

第三节 平台+自营类水表电商运营模式解析

一、平台+自营类水表电商优势分析

二、垂直自营电商平台化可行性分析

三、垂直自营电商平台化成功案例解析

四、垂直自营电商平台化经营风险预估

五、垂直自营电商平台化的关键资源能力分析

第四节 水表企业利用第三方平台模式解析

一、水表企业利用第三方平台的优劣势分析

二、水表企业利用第三方平台运营成本分析

三、水表企业利用第三方平台经营风险分析

四、水表企业第三方电商平台选择依据分析

五、水表企业利用第三方平台运营策略

第九章 水表电商核心竞争力体系构建策略（ZY GXH）

第一节 水表电商营销推广及引流策略

一、水表电商引流成本分析

二、水表电商流量转化率水平

三、水表电商引流渠道及策略

1、搜索引擎引流成效及策略

2、社交平台引流成效及策略

3、返利网站推广引流成效及策略

4、导购类网站推广引流成效及策略

5、团购网站引流成效及策略

6、广告联盟引流成效及策略

四、水表电商提高转化率的策略

第二节 水表电商物流配送模式选择

一、水表电商物流配送成本分析

二、水表电商物流配送能力要求如何

三、水表电商物流配送模式如何选择

1、水表电商物流模式类型及比较

2、水表电商如何选择物流模式

3、水表电商自建仓储物流成本分析

四、水表电商物流如何管理改善空间

第三节 水表电商如何打造极致客户体验

一、水表电商客户体验存在的问题

二、水表电商如何打造极致客户策略（ZY GXH）

图表目录：

图表：2015-2016年我国网民规模及互联网普及率

图表：2015-2016年中国网民各类网络应用的使用率

图表：2015-2016年中国网民各类手机网络应用的使用率

图表：2015-2016年我国网络零售市场交易规模

图表：2017-2022年我国移动网民规模及增长速度

图表：移动端网购增长仍处爆发阶段

图表：移动端网购占比大幅提升

图表：传统水表消费存在的“痛点”

图表：水表电子商务重构供应链流程

图表：中国电商相关政策汇总

图表：2015-2016年水表电商交易规模趋势图

图表：2015-2016年水表电商市场渗透率趋势图

图表：2017-2022年水表电商交易规模预测趋势图

图表：2017-2022年水表电商市场渗透率预测趋势图

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/dianzi/O116517D0A.html>