

2019-2025年中国个人奢侈品行业市场运营态势与投资规划研究报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2019-2025年中国个人奢侈品行业市场运营态势与投资规划研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/qita/I58532QUTS.html>

报告价格：印刷版：RMB 8000 电子版：RMB 8000 印刷版+电子版：RMB 8200

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

我国个人奢侈品市场规模突破1400亿，维持高增长。2018年我国个人奢侈品市场销售总额达到200亿欧元（约合1,420亿人民币），同比增长20%，增速在全球主要地区遥遥领先。在全球个人奢侈品市场2,620亿欧元（约合2万亿人民币）的总销售额中占比为8%。全球个人奢侈品销售额不同国籍占比（%）

智研数据研究中心发布的《2019-2025年中国个人奢侈品行业市场运营态势与投资规划研究报告》共十五章。首先介绍了个人奢侈品相关概念及发展环境，接着分析了中国个人奢侈品规模及消费需求，然后对中国个人奢侈品市场运行态势进行了重点分析，最后分析了中国个人奢侈品面临的机遇及发展前景。您若想对中国个人奢侈品有个系统的了解或者想投资该行业，本报告将是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分 个人奢侈品行业发展分析

第一章 个人奢侈品相关概述

第一节 个人奢侈品的概念

一、个人奢侈品定义

二、个人奢侈品的特性

三、个人奢侈品的分类

第二节 个人奢侈品牌简介

一、世界主要个人奢侈品牌

二、个人奢侈品牌的特点

第二章 国际个人奢侈品行业总体分析

第一节 全球个人奢侈品市场发展概况 全球奢侈品市场三大品类市场规模占比（%）

一、世界个人奢侈品行业发展史

二、个人奢侈品向全球大众市场的转变

三、金融危机冲击国际个人奢侈品市场格局

四、国际服饰类个人奢侈品牌争相发力童装市场

五、2018年全球个人奢侈品市场重新洗牌

第二节 美国

一、美国个人奢侈品消费信心受挫

二、美国个人奢侈品牌转向中国以减少损失

三、美国个人奢侈品高级专卖店的发展策略

四、美国个人奢侈品税收制度简述

第三节 日本

一、日本个人奢侈品消费市场逐渐萎缩

二、经济衰退使日本个人奢侈品消费疲软

三、日本消费意识骤变个人奢侈品市场急挫

第四节 俄罗斯

一、俄罗斯个人奢侈品市场细分加速

二、俄罗斯个人奢侈品消费增长迅猛

三、中小城市成俄罗斯个人奢侈品发展新热点

四、2018年俄罗斯个人奢侈品产业遭遇低谷

第五节 其他

一、英国个人奢侈品销售价格下跌

二、金融危机下法国个人奢侈品行业遭受冲击

三、2018年法国个人奢侈品行业加大对中国市场攻势

四、瑞士个人奢侈品牌加速亚洲市场扩张

五、印度个人奢侈品消费持续增长

六、巴西个人奢侈品消费市场前景看好

第三章 中国个人奢侈品市场发展分析

第一节 中国个人奢侈品市场的形成原因

一、个人奢侈品市场的形成机理及经济学解释

二、我国城乡居民收入水平得到大幅提升

三、中国富裕群体不断发展壮大

四、信用卡消费助力国内个人奢侈品市场崛起

五、中国个人奢侈品的市场路线图

第二节 中国个人奢侈品行业发展概况

- 一、我国个人奢侈品行业发展回顾
- 二、中国个人奢侈品市场容量简析
- 三、中国个人奢侈品行业发展的基础
- 四、促使中国个人奢侈品市场发展的有利因素
- 第三节 中国个人奢侈品市场发展现状
 - 一、中国个人奢侈品消费市场势头强劲
 - 二、中国个人奢侈品消费市场持续扩张
 - 三、国内个人奢侈品市场新特征
 - 四、2018年我国个人奢侈品市场表现分析
 - 五、2018年内地个人奢侈品市场分析
 - 六、2018年商务部研究降低部分个人奢侈品高关税
- 第四节 中国个人奢侈品行业存在的问题及不足
 - 一、我国个人奢侈品市场面临的主要问题
 - 二、制约中国个人奢侈品市场发展的障碍因素
 - 三、国内个人奢侈品运营中存在的不足
 - 四、中国缺乏本土个人奢侈品品牌
- 第五节 中国个人奢侈品市场发展对策及建议
 - 一、促进中国个人奢侈品市场发展的策略
 - 二、网络营销突破个人奢侈品抵触之三大对策
 - 三、成功拓展中国个人奢侈品市场的关键战略
 - 四、中国企业开创本土个人奢侈品品牌的方向

第二部分 个人奢侈品细分行业分析

第四章 中国珠宝首饰类个人奢侈品市场分析

第一节 中国珠宝首饰业发展概况

- 一、我国珠宝首饰业发展回顾
- 二、我国珠宝产业取得长足发展
- 三、中国有望成世界最大黄金和珠宝消费市场
- 四、2018年我国珠宝首饰出口状况
- 五、国内男士珠宝市场亟待开发
- 六、我国珠宝消费趋向细分化
- 七、2018年我国珠宝年销售额预测

第二节 珠宝市场发展简析

一、珠宝消费者市场

二、珠宝中间商市场

三、珠宝生产者市场

四、珠宝服务市场

第三节 黄金首饰

一、中国黄金首饰行业的发展阶段

二、中国成为世界第二大黄金首饰消费国

三、我国黄金珠宝首饰行业创新谋发展

四、中国黄金税收与定价分析

第四节 钻石首饰

一、钻石消费支撑消费性内需增长、投资需求占51%

二、我国钻石饰品向多元化方向发展

三、中国成世界第二大钻石消费市场

四、中国钻石市场将迎来新一轮快速增长

第五节 主要珠宝首饰品牌介绍

一、卡地亚 (Cartier)

二、蒂芙尼 (Tiffany)

三、宝诗龙 (Boucheron)

四、戴比尔斯 (De Beers)

五、施华洛世奇 (Swarovski)

第五章 中国手表类个人奢侈品市场分析

第一节 中国高档手表行业发展概况

一、中国手表市场总体发展状况

二、瑞士中高档腕表在中国市场销售升温

三、中国游客国外买表年花500亿 吁个人奢侈品降税

四、国产手表与国外品牌竞争加剧

五、国产手表制造商亟需提升品牌意识

第二节 部分区域市场分析

一、上海高档名表售后服务市场商机渐浓

二、深圳的高档手表品牌积极应对金融危机

三、长沙奢华名表消费市场升温

四、瑞士名表商争相发力重庆市场

第三节 国外主要高档名表品牌介绍

一、劳力士 (ROLEX)

二、百达翡丽 (Patek Philippe)

三、江诗丹顿 (Vacheron-constantin)

四、爱彼 (Audemars Piguet)

五、欧米茄 (Omega)

第六章 中国服装类个人奢侈品市场分析

第一节 中国高级时装市场发展概况

一、国内高级时装市场潜力巨大

二、国内代理商与境外奢侈服装生产商竞争加剧

三、2018年中国服装品牌试水个人奢侈品市场

四、中国高级男装市场持续快速发展

五、高档服装渠道下移成趋势

第二节 高级女装

一、高级女装已成为一种奢侈消费品

二、国外知名女装品牌争相抢占中国市场份额

三、高级女装品牌经营管理准则

第三节 主要高级时装品牌介绍

一、唐纳 卡兰 (Donna Karan)

二、范思哲 (Versace)

三、瓦伦蒂诺 (Valentino)

四、普拉达 (Prada)

五、乔治 阿玛尼 (Giorgio Armani)

第七章 中国酒类个人奢侈品市场分析

第一节 中国高档名酒市场发展概况

一、我国高端酒市场发展现状

二、我国酒类个人奢侈品行业迎来发展机遇

三、中国酒类个人奢侈品市场发展面临的挑战

四、国内高档礼品酒消费趋向理性化

五、我国高端酒营销存在的问题及对策

第二节 国内高档白酒市场分析

一、中国高档白酒消费快速增长

二、我国高档白酒市场进入平稳增长期

三、中国高端白酒市场的基本格局

四、金融危机对国内高档白酒市场的影响

五、白酒消费税新规引发高档白酒价格上浮

第三节 国内高档葡萄酒市场分析

一、我国高档葡萄酒需求持续增长

二、我国高档红酒市场进一步扩张

三、水货冲击内地高档红酒市场

四、本土葡萄酒生产商积极拓展高端市场

五、高档葡萄酒的市场运作思路

第四节 主要高档名酒品牌介绍

一、人头马 (REMY MARTIN)

二、马爹利 (Martell)

三、轩尼诗 (Hennessy)

四、绝对伏特加 (Absolut Vodka)

五、芝华士 (Chivas)

第八章 中国游艇类个人奢侈品市场分析

第一节 中国游艇行业面临的政策环境

一、我国《游艇建造规范》出台

二、我国《游艇安全管理规定》正式实施

三、《游艇安全管理规定》解读

四、我国大力推动游艇行业规范发展

第二节 中国豪华游艇行业发展概况

一、世界游艇市场重心开始东移

二、中国游艇市场发展势头良好

三、中国游艇市场持续快速发展

四、中国游艇市场分析

五、中国游艇行业发展分析

第三节 部分区域游艇市场分析

一、“奥帆效应”助推青岛游艇业发展壮大

二、福建厦门游艇产业链逐渐成型

三、2018年广东珠海游艇行业发展分析

四、2018年深圳出台政策加快邮轮游艇业发展

五、海南三亚积极推动游艇业发展

第四节 主要豪华游艇品牌介绍

一、丽娃（Riva）

二、圣汐（Sunseeker）

三、博纳多（Beneteau）

四、拜泰姆（Bertram）

五、公主（Princess）

第九章 其他个人奢侈品细分市场发展分析

第一节 高端化妆品

一、中国高端化妆品市场分析

二、国内日化企业进军化妆品高端市场

三、我国高端化妆品消费新潮流

四、中国高档化妆品消费特征分析

五、中国高端化妆品生存之策略

第二节 高档家具

一、中国高端家具市场潜力巨大

二、中国高端家具市场发展现状

三、国际一线家具品牌看好中国高端市场

四、欧洲高端家具制造业发力中国市场

五、中国高端家具品牌竞争分析

六、高端家具消费趋向年轻化

第三节 豪华汽车

一、国外超豪华汽车品牌加速拓展中国市场

二、2016年奔驰销量领先国内豪华车市

三、2018年我国豪华汽车市场逆势上扬

- 四、金融危机下豪华汽车格局调整
- 五、豪华汽车在中国市场的销售分析
- 六、豪华汽车品牌集中向中国市场发力

第四节 私人飞机

- 一、私人飞机渐成国内富豪个人奢侈品消费新动向
- 二、我国私人飞机审批权管制逐渐宽松
- 三、中国民航局积极推动私人飞机市场
- 四、2020年我国私人飞机拥有量可达2000架

第十章 中国个人奢侈品市场区域发展分析

第一节 上海

- 一、上海个人奢侈品商圈发展历程
- 二、上海两大商圈改变个人奢侈品消费布局
- 二、个人奢侈品牌加大力度拓展上海市场
- 三、上海成为内地个人奢侈品消费首选市场
- 四、经济危机下个人奢侈品巨头在上海逆势扩张
- 五、上海个人奢侈品商店改变经营策略应对危机

第二节 北京

- 一、北京个人奢侈品消费市场分析
- 二、北京个人奢侈品商圈的发展格局
- 三、北京西单银座个人奢侈品商业投资升温
- 四、解密北京个人奢侈品市场

第三节 广州

- 一、广州个人奢侈品消费持续增长
- 二、广州个人奢侈品消费群体特征
- 三、广州个人奢侈品消费市场分析
- 四、广州个人奢侈品消费新商圈有望崛起

第四节 深圳

- 一、深圳个人奢侈品行业发展概况
- 二、深圳个人奢侈品市场发展分析
- 三、国际顶级个人奢侈品牌看好深圳市场
- 四、深圳个人奢侈品商圈加速转型步伐

第五节 杭州

- 一、杭州个人奢侈品消费能力渐强
- 二、杭州刮起国际个人奢侈品旋风
- 三、杭州个人奢侈品租赁悄然兴起
- 四、杭州或将成为国内“第三个人奢侈品帝国”

第三部分 个人奢侈品消费及营销策略

第十一章 中国个人奢侈品行业消费分析

第一节 中国个人奢侈品消费综述

- 一、中国个人奢侈品消费市场分析
- 二、中国个人奢侈品消费快速增长的原因
- 三、中国个人奢侈品消费的特点
- 四、中国个人奢侈品消费走向理性
- 五、中国个人奢侈品的主要消费者
- 六、中国个人奢侈品消费的发展趋势

第二节 中国个人奢侈品消费行为主要特征

- 一、炫耀性消费
- 二、盲目性消费
- 三、个性消费

第三节 中国个人奢侈品消费群体特征

- 一、人口特征
- 二、心理特征
- 三、购买行为特征

第四节 个人奢侈品主要消费渠道介绍

- 一、品牌专卖店
- 二、名品折扣店
- 三、他人代购
- 四、国外网购
- 五、出境游购物

第五节 新个人奢侈品消费浅析

- 一、新个人奢侈品概念
- 二、新个人奢侈品的消费动机

三、新个人奢侈品的消费模式

第十二章 个人奢侈品行业营销分析

第一节 个人奢侈品营销策略

- 一、个人奢侈品的营销策略分析
- 二、基于消费者的个人奢侈品营销策略
- 三、我国个人奢侈品消费的营销手段
- 四、个人奢侈品牌的终端营销策略
- 五、改进中国个人奢侈品营销的对策建议

第二节 国际个人奢侈品牌在中国市场的营销策略及启示

- 一、国际个人奢侈品牌在中国的目标市场
- 二、国际个人奢侈品牌在中国市场的营销策略
- 三、对中国本土个人奢侈品牌营销的启示

第三节 个人奢侈品市场营销案例借鉴

- 一、路易威登的品牌价值
- 二、卡地亚顺利开拓中国市场
- 三、茅台进入个人奢侈品牌时代
- 四、“上海滩”打造本土个人奢侈品牌

第四部分 个人奢侈品主要企业运营状况分析

第十三章 世界主要个人奢侈品企业运营状况分析

第一节 路易威登集团（LVMH）

- 一、路易威登简介
- 二、2016年路易威登集团收购瑞士制表商Hublot
- 三、2016年路易威登集团经营状况分析
- 四、2018年路易威登集团经营状况分析
- 五、中国已经成为路易威登集团营销收入主要来源国

第二节 历峰集团（Richemont）

- 一、公司简介
- 二、2016财年历峰集团经营状况分析
- 三、2017财年历峰集团经营状况分析
- 四、历峰集团加速拓展中国内陆市场

五、历峰集团的“核心业务+现金流业务”模式

第三节 巴黎春天集团（PPR）

一、公司简介

二、2016年PPR集团旗下美容品牌被欧莱雅收购

三、2018年PPR集团经营状况分析

四、Gucci成巴黎春天集团旗下核心品牌

第四节 斯沃琪集团（Swatch）

一、公司简介

二、2016年SWATCH集团经营状况分析

三、2018年SWATCH集团经营状况分析

四、金融危机下斯沃琪集团逆势扩张

第五节 香奈尔集团（Chanel）

一、公司简介

二、金融危机影响下香奈儿集团经营遇冷

三、香奈儿的情景营销策略

第五部分 个人奢侈品行业发展趋势与投资策略

第十四章 2019-2025年中国个人奢侈品行业发展趋势及前景

第一节 2019-2025年中国个人奢侈品行业发展趋势

一、新富群体将成中国个人奢侈品消费主力

二、培育本土品牌成我国个人奢侈品行业发展方向

三、个人奢侈品行业或将选择“大众化路线”

四、网络购物成个人奢侈品市场新走向

第二节 2019-2025年中国个人奢侈品行业前景展望

一、2019-2025年中国个人奢侈品市场规模预测

二、2019-2025年中国个人奢侈品市场前景乐观

三、2018年我国将成为世界最大个人奢侈品消费市场

四、2018年中国个人奢侈品消费市场预计

第十五章 2019-2025年中国个人奢侈品行业投资分析

第一节 2019-2025年行业投资机遇

一、金融危机影响下个人奢侈品消费向新兴市场转移

- 二、中国个人奢侈品消费市场逆势扩张
- 三、金融危机下投资个人奢侈品的契机分析
- 四、个人奢侈品牌升值潜力引发投资热
- 五、中国个人奢侈品投资前景分析

第二节 2019-2025年行业投资热点

- 一、金融危机下适合投资保值的个人奢侈品
- 二、国外个人奢侈品企业加快布局中国高端市场
- 三、长三角地区个人奢侈品市场投资趋热
- 四、个人奢侈品二手市场受中产阶层欢迎

第三节 2019-2025年行业投资风险及策略

- 一、个人奢侈品投资策略
- 二、政策因素影响
- 三、市场因素影响

图表目录：

图表：个人奢侈品消费群体构成

图表：个人奢侈品消费年龄构成

图表：消费者主要购买的个人奢侈品种类

图表：已开业或已规划的高档商场

图表：广州个人奢侈品消费群体各年龄段分布情况

图表：广州个人奢侈品消费群体受教育状况

图表：广州个人奢侈品消费群体分布情况

图表：广州个人奢侈品消费群体主要购买商品的种类

图表：进入中国市场的个人奢侈品公司战略

图表：高端人群分类

图表：高端消费人群最近各类时尚消费品购买和支出情况

图表：多数国人倾向于购买的各类个人奢侈品品牌

图表：2019-2025年中国个人奢侈品消费预测走势

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/qita/l58532QUTS.html>