

# 2018-2024年中国黑蒜电商 行业分析与投资前景预测报告

## 报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

[www.abaogao.com](http://www.abaogao.com)

## 一、报告报价

《2018-2024年中国黑蒜电商行业分析与投资前景预测报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/maoyi/H4775096WR.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

报告目录：

### 第一章 中国电子商务行业发展现状分析

#### 第一节 电子商务基本概况

一、电子商务基本定义

二、电子商务发展阶段

三、电子商务基本特征

四、电子商务支撑环境

五、电子商务基本模式

（一）电子商务分类

（二）电子商务功能

（三）电子商务运营模式

#### 第二节 中国电子商务规模分析

一、电子商务交易规模分析

二、电子商务市场结构分析

（一）电子商务市场结构

（二）电子商务区域结构

三、电子商务从业人员规模

四、电子商务相关融合产业

#### 第三节 中国电子商务细分行业分析

一、B2B电子商务发展分析

（一）B2B市场规模分析

（二）B2B企业规模分析

（三）B2B市场营收分析

（四）B2B市场份额分析

（五）B2B用户规模分析

（六）B2B发展趋势分析

二、网络零售市场发展分析

（一）网络零售交易规模

（二）网络零售市场占比

（三）网络零售企业规模

- (四) 网络零售市场份额
- (五) 网络零售用户规模
- (六) 网络零售网店规模
- (七) 移动电商市场规模
- (八) 移动电商用户规模
- (九) 海外代购市场规模

## 第二章 互联网环境下黑蒜行业的机会与挑战

### 第一节 2016年中国互联网环境分析

#### 一、网民基本情况分析

- (一) 总体网民规模分析
- (二) 分省网民规模分析
- (三) 手机网民规模分析
- (四) 网民属性结构分析

#### 二、网民互联网应用状况

- (一) 信息获取情况分析
- (二) 商务交易发展情况
- (三) 交流沟通现状分析
- (四) 网络娱乐应用分析

### 第二节 互联网环境下黑蒜行业的机会与挑战

#### 一、互联网时代行业大环境的变化

#### 二、互联网直击传统行业消费痛点

#### 三、互联网助力企业开拓市场

#### 四、电商成为传统企业突破口

### 第三节 互联网黑蒜行业的改造与重构

#### 一、互联网重构行业的供应链格局

#### 二、互联网改变生产厂商营销模式

#### 三、互联网导致行业利益重新分配

#### 四、互联网改变行业未来竞争格局

### 第四节 黑蒜与互联网融合创新机会孕育

#### 一、电商政策变化趋势分析

#### 二、电子商务消费环境趋势分析

三、互联网技术对行业支撑作用

四、电商黄金发展期机遇分析

### 第三章 黑蒜行业市场规模与电商未来空间预测

#### 第一节 黑蒜行业发展现状分析

一、黑蒜行业产业政策分析

二、黑蒜行业发展现状分析

三、黑蒜行业市场规模分析

四、黑蒜行业经营效益分析

五、黑蒜行业竞争格局分析

六、黑蒜行业发展前景预测

#### 第二节 黑蒜电商市场规模与渗透率

一、黑蒜电商总体开展情况

二、黑蒜电商交易规模分析

三、黑蒜电商渠道渗透率分析

#### 第三节 黑蒜电商行业盈利能力分析

一、黑蒜电子商务发展有利因素

二、黑蒜电子商务发展制约因素

三、黑蒜电商行业经营成本分析

四、黑蒜电商行业盈利模式分析

五、黑蒜电商行业盈利水平分析

#### 第四节 电商行业未来前景及趋势预测

一、黑蒜电商行业市场空间测算

二、黑蒜电商市场规模预测分析

三、黑蒜电商发展趋势预测分析

### 第四章 黑蒜企业转型电子商务战略分析

#### 第一节 黑蒜企业转型电商优势分析

一、前期投入成本优势

二、供应链体系建设优势

三、渠道管控优势分析

四、零售运营经验优势

## 第二节 黑蒜企业转型电商流程管理

- 一、网站运营流程管理
- 二、网络销售流程管理
- 三、产品发货流程管理
- 四、采购管理流程管理
- 五、订单销售流程管理
- 六、库房操作流程管理
- 七、订单配送流程管理

## 第三节 黑蒜企业电子商务成本分析

- 一、黑蒜电商成本构成分析
- 二、黑蒜电商采购成本分析
- 三、黑蒜电商运营成本分析
- 四、黑蒜电商履约成本分析
- 五、黑蒜电商交易成本分析

## 第五章 黑蒜企业转型电商体系构建及平台选择

### 第一节 黑蒜企业转型电商构建分析

- 一、黑蒜电子商务关键环节分析
  - (一) 产品采购与组织
  - (二) 电商网站建设
  - (三) 网站品牌建设及营销
  - (四) 服务及物流配送体系
  - (五) 网站增值服务
- 二、黑蒜企业电子商务网站构建
  - (一) 网站域名申请
  - (二) 网站运行模式
  - (三) 网站开发规划
  - (四) 网站需求规划

### 第二节 黑蒜企业转型电商发展途径

- 一、电商B2B发展模式
- 二、电商B2C发展模式
- 三、电商C2C发展模式

## 四、电商O2O发展模式

### 第三节 黑蒜企业转型电商平台选择分析

#### 一、黑蒜企业电商建设模式

#### 二、自建商城网店平台

##### （一）自建商城概况分析

##### （二）自建商城优势分析

#### 三、借助第三方网购平台

##### （一）电商平台的优劣势

##### （二）电商平台盈利模式

#### 四、电商服务外包模式分析

##### （一）电商服务外包的优势

##### （二）电商服务外包可行性

##### （三）电商服务外包前景

#### 五、黑蒜企业电商平台选择策略

## 第六章 黑蒜行业电子商务运营模式分析

### 第一节 黑蒜电子商务B2B模式分析

#### 一、黑蒜电子商务B2B市场概况

#### 二、黑蒜电子商务B2B盈利模式

#### 三、黑蒜电子商务B2B运营模式

#### 四、黑蒜电子商务B2B的供应链

### 第二节 黑蒜电子商务B2C模式分析

#### 一、黑蒜电子商务B2C市场概况

#### 二、黑蒜电子商务B2C市场规模

#### 三、黑蒜电子商务B2C盈利模式

#### 四、黑蒜电子商务B2C物流模式

#### 五、黑蒜电商B2C物流模式选择

### 第三节 黑蒜电子商务C2C模式分析

#### 一、黑蒜电子商务C2C市场概况

#### 二、黑蒜电子商务C2C盈利模式

#### 三、黑蒜电子商务C2C信用体系

#### 四、黑蒜电子商务C2C物流特征

## 五、重点C2C电商企业发展分析

### 第四节 黑蒜电子商务O2O模式分析

- 一、黑蒜电子商务O2O市场概况
- 二、黑蒜电子商务O2O优势分析
- 三、黑蒜电子商务O2O营销模式
- 四、黑蒜电子商务O2O潜在风险

## 第七章 黑蒜行业电子商务营销推广模式分析

### 第一节 搜索引擎营销

- 一、搜索引擎营销现状分析
- 二、搜索引擎营销推广模式
- 三、搜索引擎营销收益分析
- 四、搜索引擎营销竞争分析

### 第二节 论坛营销

- 一、论坛营销概述分析
- 二、论坛营销优势分析
- 三、论坛营销策略分析

### 第三节 微博营销

- 一、微博营销概况分析
- 二、微博营销的优劣势
- 三、微博营销模式分析
- 四、微博营销竞争分析

### 第四节 微信营销

- 一、微信营销概况分析
- 二、微信营销的优劣势
- 三、微信营销模式分析
- 四、微信营销竞争分析

### 第五节 视频营销

- 一、视频营销概述分析
- 二、视频营销优势分析
- 三、视频营销策略分析
- 四、视频营销竞争分析



## 第六节 问答营销

### 一、问答营销概述分析

### 二、问答营销运营模式

### 三、问答营销竞争分析

## 第七节 权威百科营销

### 一、权威百科营销概况

### 二、权威百科营销优势

### 三、权威百科营销形式

## 第八节 企业新闻营销

### 一、企业新闻营销概况

### 二、企业新闻营销方式

### 三、企业新闻营销策略

### 四、新闻营销竞争分析

## 第八章 黑蒜主流电商平台比较及企业入驻选择

### 第一节 天猫商城

#### 一、天猫商城发展基本概述

#### 二、天猫商城用户特征分析

#### 三、天猫商城网购优势分析

#### 四、天猫商城交易规模分析

#### 五、天猫商城交易品类结构

#### 六、天猫商城企业入驻情况

#### 七、天猫商城商家经营策略

### 第二节 京东商城

#### 一、京东商城发展基本概述

#### 二、京东商城用户特征分析

#### 三、京东商城网购优势分析

#### 四、京东商城交易规模分析

#### 五、京东商城交易品类结构

#### 六、京东商城企业入驻情况

#### 七、京东商城商家经营策略

### 第三节 苏宁易购

- 一、苏宁易购发展基本概述
- 二、苏宁易购用户特征分析
- 三、苏宁易购网购优势分析
- 四、苏宁易购交易规模分析
- 五、苏宁易购交易品类结构
- 六、苏宁易购企业入驻情况
- 七、苏宁易购商家经营策略

#### 第四节 1号店

- 一、1号店发展基本概述
- 二、1号店用户特征分析
- 三、1号店网购优势分析
- 四、1号店交易规模分析
- 五、1号店交易品类结构
- 六、1号店企业入驻情况
- 七、1号店商家经营策略

#### 第五节 亚马逊中国

- 一、亚马逊发展基本概述
- 二、亚马逊用户特征分析
- 三、亚马逊网购优势分析
- 四、亚马逊交易规模分析
- 五、亚马逊交易品类结构
- 六、亚马逊企业入驻情况
- 七、亚马逊商家经营策略

#### 第六节 当当网

- 一、当当网发展基本概述
- 二、当当网用户特征分析
- 三、当当网网购优势分析
- 四、当当网交易规模分析
- 五、当当网交易品类结构
- 六、当当网企业入驻情况
- 七、当当网商家经营策略

## 第九章 黑蒜企业进入电子商务领域投资策略分析（ZY CW）

### 第一节 黑蒜企业电子商务市场投资要素

一、企业自身发展阶段的认知分析

二、企业开展电子商务目标的确定

三、企业电子商务发展的认知确定

四、企业转型电子商务的困境分析

### 第二节 黑蒜企业转型电商物流投资分析

一、黑蒜企业电商自建物流分析

（一）电商自建物流的优势分析

（二）电商自建物流的负面影响

二、黑蒜企业电商外包物流分析

（一）快递业务量完成情况

（二）快递业务的收入情况

（三）快递业竞争格局分析

三、黑蒜电商物流构建策略分析

（一）入库质量检查

（二）在库存储管理

（三）出库配货管理

（四）发货和派送

（五）退货处理

### 第三节 黑蒜企业电商市场策略分析

图表目录：

图表：2010-2016年我国网民规模及互联网普及率

图表：2013-2016年中国网民各类网络应用的使用率

图表：2013-2016年中国网民各类手机网络应用的使用率

图表：2012-2016年我国网络零售市场交易规模

图表：2018-2024年我国移动网民规模及增长速度

图表：移动端网购增长仍处爆发阶段

图表：移动端网购占比大幅提升

图表：传统黑蒜消费存在的“痛点”

图表：黑蒜电子商务重构供应链流程

图表：中国电商相关政策汇总

图表：中国黑蒜B2C市场AMC模型

图表：2012-2016年中国黑蒜电商交易规模趋势图

图表：2012-2016年中国黑蒜电商市场渗透率趋势图

图表：2018-2024年中国黑蒜电商交易规模预测趋势图

图表：2018-2024年中国黑蒜电商市场渗透率预测趋势图

更多图表见正文&hellip;&hellip;

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/maoyi/H4775096WR.html>