2020-2026年中国互联网+ 家装行业前景展望及投资战略分析报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制 www.abaogao.com

一、报告报价

《2020-2026年中国互联网+家装行业前景展望及投资战略分析报告》信息及时,资料详实,指导性强,具有独家,独到,独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势,获得优质客户信息,准确、全面、迅速了解目前行业发展动向,从而提升工作效率和效果,是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址:http://www.abaogao.com/b/jiancai/D04382J81V.html

报告价格:印刷版:RMB 9800 电子版:RMB 9800 印刷版+电子版:RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话: 400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售:010-80993963

传真: 010-60343813

Email: sales@abaogao.com

联系人: 刘老师 谭老师 陈老师

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

随着80、90后逐渐成为家装市场消费的主力军,互联网在家装中的渗透逐年提高。据数据,2011年,互联网家装市场规模仅为471亿元。在经历转型和探索后,互联网家装市场规模自2013年起开始加速增长,2014年市场规模首次突破千亿元人民币,较上一年增长32.7%。到2016年市场规模达到2128亿元,2017年市场规模达到近3000亿。

智研数据研究中心发布的《2020-2026年中国互联网+家装行业前景展望及投资战略分析报告》共七章。首先介绍了中国家装行业市场发展环境、家装整体运行态势等,接着分析了中国家装行业市场运行的现状,然后介绍了家装市场竞争格局。随后,报告对家装做了重点企业经营状况分析,最后分析了中国家装行业发展趋势与投资预测。您若想对家装产业有个系统的了解或者想投资中国家装行业,本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录:

第.1章:家装行业的困局与互联网家装的兴起

- 1.1 家装行业的发展困局
- 1.1.1 产业链困局
- (1)产业链冗长
- (2)运行效率低下
- 1.1.2 需求困局
- (1) 需求个性化程度高
- (2)厂商规模小且分散
- 1.1.3 盈利困局
- (1) 地产和基建投资下行
- (2) 家装行业盈利缩小
- 1.2 家装的用户痛点分析
- 1.2.1 装修前的痛点
- (1)选择难度大、成本高
- (2)中间环节多,价格虚高

- 1.2.2 装修中的痛点
- (1) 现场监督消耗大
- (2) 随意增项超预算
- (3) 工期长、易延期
- 1.2.3 装修后的痛点
- (1) 维权难度大
- (2)维权成本高
- 1.3 互联网家装发展的利好环境
- 1.3.1 政策环境
- (1) "互联网+"行动计划
- (2)房地产新政的出台
- 1.3.2 经济环境
- (1) 城镇化步伐加快
- (2) 电子商务迅猛发展
- 1.3.3 社会环境
- (1)整体家居环境要求提高
- (2)80、90后群体居家置业
- 1.3.4 技术环境
- (1)智能终端的普及
- (2)移动互联网发展
- 1.4 互联网家装的核心竞争要素
- 1.4.1 定位
- 1.4.2 价格
- 1.4.3 速度
- 1.4.4 线下
- (1)设计实现
- (2)供应链管理
- (3)施工质量
- (4)流程监控
- (5)用户体验
- (6) 金融及售后服务

第2章:互联网家装行业发展现状分析

- 2.1 互联网家装相关产业链
- 2.1.1 售后服务
- 2.1.2 家电
- 2.1.3 物流
- 2.1.4 定制家具+软装配套
- 2.1.5 智能家居
- 2.2 互联网家装行业发展阶段
- 2.2.1 探索期
- 2.2.2 市场启动期
- 2.2.3 高速发展期
- 2.2.4 应用成熟期
- 2.3 互联网家装行业市场规模
- 2.3.1 中国建材家居产业市场规模
- 2.3.2 家庭住宅装修新增市场需求
- 2.3.3 互联网家装市场规模预测
- 2.4 互联网家装行业融资情况
- 2.4.1 互联网家装市场融资金额分布
- 2.4.2 互联网家装市场融资轮次分布
- 2.4.3 互联网家装创业公司数量统计
- 2.5 互联网家装行业面临的挑战
- 2.5.1 产业链优质资源的争夺
- 2.5.2 供应链管控和施工监理难题
- 2.5.3 传统装修"半进化"的搅局
- 2.5.4 硬装入口后的盈利模式挑战

第3章:互联网家装行业商业模式分析

- 3.1 平台式家装企业
- 3.1.1 平台定位
- 3.1.2 产品和服务
- 3.1.3 盈利来源
- (1)广告收入

- (2)服务费和佣金收入
- (3)产品/服务的销售收入
- 3.1.4 典型厂商
- (1) 齐家网
- (2) 土巴兔
- (3)美乐乐
- (4) 土拨鼠
- 3.1.5 核心竞争力
- (1)流量资源
- (2)线下拓展能力
- (3)施工方的管理能力
- 3.2 自营式家装企业
- 3.2.1 平台定位
- 3.2.2 产品和服务
- 3.2.3 盈利来源
- (1)产品/服务的销售收入
- (2) 其它收入
- 3.2.4 典型厂商
- (1) 家装e站
- (2) 爱空间
- (3)美家帮
- 3.2.5 核心竞争力
- (1)产品研发能力
- (2)产业链管理能力
- (3)服务能力
- 3.3 家装门户网站
- 3.3.1 平台定位
- 3.3.2 产品和服务
- 3.3.3 盈利来源
- (1)广告收入
- (2) 电商销售收入
- (3)服务收入

- 3.3.4 典型厂商
- (1)房天下
- (2)新浪家居
- (3) 网易家居
- 3.3.5 核心竞争力
- (1)流量资源
- (2)资源管理能力
- (3)品牌影响力

第4章:家装向互联网家装产业升级的策略

- 4.1 家装企业实现互联网化转型的途径
- 4.1.1 在第三方平台开店交易
- 4.1.2 利用专业装修平台只做线上引流
- 4.1.3 跨界深度合作, 打通线上线下
- 4.2 互联网家装的"套餐装修"产品构成
- 4.2.1 产品模式
- 4.2.2 产品价格
- 4.2.3 主材选择
- 4.2.4 施工保障
- 4.2.5 专业设计
- 4.2.6 售后服务
- 4.3 热销互联网家装产品的打造方法
- 4.3.1 用互联网思维做装修产品
- (1) 专注
- (2)品质
- (3) 口碑
- (4)高效
- 4.3.2 做用户真正需要的产品
- (1)调查用户需求
- (2) 确认产品配置内容
- (3) 联系供应链选定产品
- (4)持续升级更新产品

- 4.3.3 以喜闻乐见的方式与用户做"互动"
- (1) 网站在线咨询
- (2) 微信公众号沟通
- (3)提高线上官网用户体验度
- 4.3.4 用技术手段让服务更高效

第5章: 互联网家装平台典型案例分类解析

- 5.1 垂直电商平台
- 5.1.1 齐家网
- (1)发展历程
- (2)业务结构
- (3)经营情况
- (4)发展模式
- 5.1.2 美乐乐
- (1)发展历程
- (2)产品服务
- (3)线上品牌
- (4)线下体验
- 5.1.3 极客美家
- (1)发展历程
- (2)产品服务
- (3)经营情况
- (4)发展模式
- 5.2 家装信息平台
- 5.2.1 土拔鼠
- (1)发展历程
- (2)产品服务
- (3)经营情况
- (4)发展模式
- 5.2.2 土巴兔
- (1)发展历程
- (2)产品服务

- (3)战略布局
- (4)发展模式
- 5.3 家装设计平台
- 5.3.1 酷家乐
- (1)发展历程
- (2)产品服务
- (3)发展模式
- (4)融资分析
- 5.3.2 爱福窝
- (1)发展历程
- (2)产品服务
- (3)发展模式
- (4)融资分析
- 5.4 去中介化平台
- 5.4.1 惠装网
- (1)发展历程
- (2)产品定位
- (3)服务保障
- (4)发展模式
- 5.4.2 新浪抢工长
- (1)发展历程
- (2)产品定位
- (3)服务保障
- (4)发展模式
- 5.5 综合电商平台
- 5.5.1 淘宝极有家
- (1)发展历程
- (2)产品服务
- (3) 平台定位
- (4)发展模式
- 5.5.2 国美家
- (1)发展历程

- (2)产品服务
- (3)业务布局
- (4)发展模式
- 5.6 极致互联网家装平台
- 5.6.1 美家帮
- (1)发展历程
- (2)产品服务
- (3)发展模式
- (4)融资情况
- 5.6.2 爱空间
- (1)发展历程
- (2)产品服务
- (3)发展模式
- (4)融资情况
- 5.6.3 蘑菇装修
- (1)发展历程
- (2)产品服务
- (3)发展模式
- (4)融资情况

第6章:上市公司互联网家装布局和转型案例分析

- 6.1 家居装饰上市公司互联网家装转型案例分析
- 6.1.1 深圳广田装饰集团股份有限公司
- (1) 互联网家装转型的背景
- (2) 互联网家装转型的思路
- (3)公司互联网家装的优势
- (4) 互联网家装转型的举措
- 6.1.2 浙江亚厦装饰股份有限公司
- (1) 互联网家装转型的背景
- (2) 互联网家装转型的思路
- (3)公司互联网家装的优势
- (4) 互联网家装平台的打造

- 6.1.3 苏州金螳螂建筑装饰股份有限公司
- (1) 互联网家装转型的背景
- (2) 互联网家装转型的思路
- (3)公司互联网家装的优势
- (4) 互联网家装转型的举措
- 6.1.4 美克国际家居用品股份有限公司
- (1) 互联网家装转型的背景
- (2) 互联网家装转型的战略
- (3)公司互联网家装的优势
- (4) 互联网家装业务的布局
- 6.1.5 深圳瑞和建筑装饰股份有限公司
- (1) 互联网家装转型的背景
- (2) 互联网家装转型的思路
- (3)公司互联网家装的优势
- (4) 互联网家装业务的布局
- 6.1.6 东易日盛家居装饰集团股份有限公司
- (1) 互联网家装转型的背景
- (2) 互联网家装转型的思路
- (3)公司互联网家装的优势
- (4) 互联网家装业务的布局
- 6.1.7 深圳市洪涛装饰股份有限公司
- (1) 互联网家装转型的背景
- (2) 互联网家装转型的战略
- (3)公司互联网家装的优势
- (4) 互联网家装业务的布局
- 6.1.8 实创家居装饰集团有限公司
- (1) 互联网家装转型的背景
- (2) 互联网家装转型的战略
- (3)公司互联网家装的优势
- (4) 互联网家装业务的布局
- 6.1.9 深圳市宝鹰建设集团股份有限公司
- (1) 互联网家装转型的背景

- (2) 互联网家装转型的战略
- (3)公司互联网家装的优势
- (4) 互联网家装业务的布局
- 6.2 互联网巨头的家装O2O布局案例分析
- 6.2.1 阿里巴巴集团
- (1) 互联网家装布局的背景
- (2) 布局互联网家装的优势
- (3) 互联网家装业务的进展
- (4) 互联网家装领域投资情况
- 6.2.2 腾讯控股有限公司
- (1) 互联网家装布局的背景
- (2)布局互联网家装的优势
- (3) 互联网家装领域投资分析
- 6.2.3 百度(中国)有限公司
- (1) 互联网家装布局的背景
- (2) 布局互联网家装的优势
- (3) 互联网家装领域投资分析
- 6.2.4 北京京东科技有限公司
- (1) 互联网家装布局的背景
- (2) 布局互联网家装的优势
- (3) 互联网家装业务的进展
- 6.2.5 北京小米科技有限责任公司
- (1) 互联网家装布局的背景
- (2) 布局互联网家装的优势
- (3) 互联网家装领域投资分析
- 6.2.6 北京五八信息技术有限公司
- (1) 互联网家装布局的背景
- (2) 布局互联网家装的优势
- (3) 互联网家装领域投资分析
- 6.3 其他上市公司互联网家装布局案例分析
- 6.3.1 万科企业股份有限公司
- (1) 互联网家装布局的背景

- (2) 进军互联网家装的优势
- (3) 互联网家装业务的布局
- 6.3.2 恒大地产集团有限公司
- (1) 互联网家装布局的背景
- (2) 进军互联网家装的优势
- (3) 互联网家装业务的布局
- 6.3.3 北京搜房科技发展有限公司
- (1) 互联网家装布局的背景
- (2) 进军互联网家装的优势
- (3) 互联网家装业务的布局
- 6.3.4 青岛海尔股份有限公司
- (1) 互联网家装布局的背景
- (2) 进军互联网家装的优势
- (3) 互联网家装业务的布局
- 6.3.5 苏宁云商集团股份有限公司
- (1) 互联网家装布局的背景
- (2) 进军互联网家装的优势
- (3) 互联网家装业务的布局

第7章:互联网家装行业发展趋势与投资建议()

- 7.1 中国互联网家装行业发展趋势预测
- 7.1.1 产品趋势
- 7.1.2 研发趋势
- 7.1.3 细分趋势
- 7.1.4 个性化趋势
- 7.1.5 设计成本趋势
- 7.1.6 设计一体化趋势
- 7.1.7 合作趋势
- 7.1.8 工人趋势
- 7.1.9 智能家居趋势
- 7.1.10 效率趋势
- 7.2 中国互联网家装行业投资现状分析

7.2.1 中国互联网家装行业投资主体分析

7.2.2 中国互联网家装行业投资切入方式

7.2.3 中国互联网家装行业投资规模分析

7.2.4 中国互联网家装行业成功投资案例

7.3 关于互联网家装行业的投资建议

7.3.1 关于互联网家装行业的投资方向建议

7.3.2 关于互联网家装行业的投资方式建议

7.3.3 关于互联网家装行业的产品创新建议

7.3.4 关于互联网家装行业的技术研发建议

7.3.5 关于互联网家装行业的营销模式建议()

图表目录:

图表: 家装行业产业链

图表: 地方政府近五年财政收支及差额

图表:基建投资累计同比(单位:%)

图表:房地产开发投资完成额累计同比(单位:%)

图表:中国电子商务市场细分行业构成

图表:中国电子商务细分市场未来发展预期

图表:中国网民规模和互联网普及率

图表:中国手机网民规模及其占网民比例

图表:中国智能手机出货量

图表:中国智能手机保有量

图表:中国移动互联网市场规模及预测(单位:亿元,%)

图表:中国移动互联网细分行业结构占比

图表:中国互联网家装相关产业链

图表:中国互联网家装行业发展阶段

图表:家居建材流通产业链示意图

详细请访问:http://www.abaogao.com/b/jiancai/D04382J81V.html