

2021-2027年中国私人银行 业务市场发展趋势与投资可行性报告

报告目录及图表目录

智研数据研究中心 编制

www.abaogao.com

一、报告报价

《2021-2027年中国私人银行业务市场发展趋势与投资可行性报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.abaogao.com/b/yinxing/774128HN4P.html>

报告价格：印刷版：RMB 9800 电子版：RMB 9800 印刷版+电子版：RMB 10000

智研数据研究中心

订购电话：400-600-8596(免长话费) 010-80993963

海外报告销售：010-80993963

传真：010-60343813

Email：sales@abaogao.com

联系人：刘老师 谭老师 陈老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

私人银行（Private Banking），是面向高净值人群，为其提供财产投资与管理（不限于个人）等服务的金融机构。私人银行与私人银行服务不是同一范畴。

私人银行服务最主要的是资产管理，规划投资，根据客户需要提供特殊服务，也可通过设立离岸公司、家族信托基金等方式为顾客节省税务和金融交易成本。

智研数据研究中心发布的《2021-2027年中国私人银行业务市场发展趋势与投资可行性报告》共十四章。首先介绍了私人银行业务行业市场发展环境、私人银行业务整体运行态势等，接着分析了私人银行业务行业市场运行的现状，然后介绍了私人银行业务市场竞争格局。随后，报告对私人银行业务做了重点企业经营状况分析，最后分析了私人银行业务行业发展趋势与投资预测。您若想对私人银行业务产业有个系统的了解或者想投资私人银行业务行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 私人银行服务相关概述

第一节 私人银行服务

一 私人银行服务界定

二 私人银行服务对象

三 私人银行与零售银行及贵宾理财业务的区别

第二节 私人银行业务呈现新亮点

一 客户门槛高

二 服务内容广

三 业务保密性强

四 操作独立性高

五 品牌效应大

六 业务利润高

第三节 私人银行的产品和服务

一 资产管理服务

- 二 保险服务
- 三 信托服务
- 四 高端咨询及协助业务

第二章 中国私人银行运行环境分析

第一节 国内私人银行经济环境分析

- 一 GDP历史变动轨迹分析
- 二 固定资产投资历史变动轨迹分析
- 三 2015-2019年中国私人银行经济发展预测分析

第二节 中国私人银行行业政策环境分析

第三章 全球私人银行业务运行状况分析

第一节 全球私人银行业务运行情况分析

- 一 私人银行业务规模及成长性
- 二 私人银行服务获利性
- 三 投资策略偏向积极
- 四 国际活跃银行地位突出
- 五 私人银行中心东移
- 六 普遍看好亚洲市场

第二节 全球私人银行机构类型

- 一 全能银行
- 二 投资银行
- 三 家族管家
- 四 独立财务顾问
- 五 各类其他机构

第三节 全球主要私人银行企业品牌运行分析

- 一 全球私人银行排名
- 二 美洲私人银行品牌
- 三 欧洲私人银行品牌

第四章 中国私人银行业务发展概况

第一节 中国私人银行业务的发展现状

一 国内私人银行具有市场突起的显著特征

二 中国私人银行先天不足

三 私人银行业务缺乏针对性监管

四 国内私人银行业务存在的误区

第二节 国内部分商行私人银行业务发展战略对比分析

一 工商银行--打造具有中国特色的国际一流私人银行

二 农业银行--摸索另类持牌模式

三 中国银行--年底实现资产管理规模超3000亿元

四 交通银行--境内外全方位的客户财富管理

五 招商银行--谋定利润中心模式

六 中信银行--俱乐部模式：针对圈子核心人物突破式营销

七 民生银行--抛弃事业部模式

第三节 中国私人银行业务发展的六大瓶颈

一 分销渠道的改造

二 高端客户的分离和转移

三 服务网络与信息共享

四 内部服务转移定价

五 私人银行的运营模式

六 一体化服务组织体系

第五章 私人银行业务对商行中间业务转型举足轻重

第一节 促进商业银行转型是当务之急

一 市场环境倒逼商行中间业务转型

二 加快战略转型步伐是银行业可持续发展的关键

第二节 发展私人银行业务的战略意义

一 发挥联动效应，带动中间业务发展

二 提升商业银行的盈利能力

三是实现金融业务协同效应的重要途径

四 应对外资私人银行抢滩的必要准备

五 提高风险管理水平的需要

六 促进商业银行的品牌建设

第六章 私人银行业务盈利模式比较分析

第一节 私人银行盈利模式概述

一 资产信托管理模式

二 手续费模式

三 产品销售模式

第二节 中外私人银行盈利模式的比较分析

一 中国私人银行盈利模式特点

二 外国私人银行盈利模式特点

第三节 现阶段中资私人银行较适应的盈利模式

第四节 未来的发展趋势

一 加快人才培养，留住人才

二 加快产品创新步伐，避免同质性，树立品牌形象

三 充分发挥协同作用

四 适时进行合理收购兼并，形成规模效应

第七章 私人银行业务的有效实现途径分析

第一节 私人银行业务中的信托服务分析

一 信托及其在私人银行业务中的应用

二 制约中国信托服务深入发展的主要因素

三 中国开展信托业务的几点建议

第二节 私募产品在私人银行业务运行中的利弊分析

一 私募对于银行具有多方面积极作用

二 私募产品仍暗藏多重隐患

三 “转融通”为私人银行开辟私募业务新模式

第三节 私人银行艺术品投资模式日渐多元化

一 私人银行爱上艺术品投资

二 私人银行艺术品理财产品的三大类别

三 银行艺术理财产品发展仍受限众多风险

四 艺术品金融化的多个发展方向

第四节 酒类理财产品争抢私人银行业务

一 红酒市场走向成熟

二 白酒投资开始起步

五 私人银行业务的流行产品分析

一 结构性产品

二 PE/VC产品

三 FOF产品

四 阳光私募基金产品

五 对冲组合型产品

第八章 搭建私人银行业务发展的优秀平台

第一节 深挖人力资源潜力

一 加强人才培养

二 全面提高客户经理素质

三 形成强有力的营销团队

四 构建矩阵式的营销团队组织体系

第二节 构建科技信息平台

第三节 有效防范风险

第四节 调整政策制度

第九章 中国私人银行市场竞争分析

第一节 中国私人银行竞争局势分析

一 私人银行业务成市场竞争焦点

二 中外资银行私人银行业务竞争加剧

三 中外资私人银行竞争形势分析

第二节 中国商业银行开展私人银行业务的SWOT分析

一 中国商业银行发展私人银行业务的劣势

二 中国商业银行发展私人银行业务的优势

三 中国商业银行发展私人银行业务的机遇

四 中国商业银行发展私人银行业务面临的挑战

第十章 中资银行私人业务运行与竞争力对比分析

第一节 中国工商银行股份有限公司

一 企业概况

二 企业主要经济指标分析

三 企业盈利能力分析

四 企业偿债能力分析

五 企业运营能力分析

六 企业成长能力分析

七 私人银行业务竞争力分析

第二节 中国银行股份有限公司

一 企业概况

二 企业主要经济指标分析

三 企业盈利能力分析

四 企业偿债能力分析

五 企业运营能力分析

六 企业成长能力分析

七 私人银行业务竞争力分析

第三节 中国建设银行股份有限公司

一 企业概况

二 企业主要经济指标分析

三 企业盈利能力分析

四 企业偿债能力分析

五 企业运营能力分析

六 企业成长能力分析

第四节 交通银行股份有限公司

一 企业概况

二 企业主要经济指标分析

三 企业盈利能力分析

四 企业偿债能力分析

五 企业运营能力分析

六 企业成长能力分析

第五节 中信银行股份有限公司

一 企业概况

二 企业主要经济指标分析

三 企业盈利能力分析

四 企业偿债能力分析

五 企业运营能力分析

六 企业成长能力分析

第七节 招商银行股份有限公司

一 企业概况

二 企业主要经济指标分析

三 企业盈利能力分析

四 企业偿债能力分析

五 企业运营能力分析

六 企业成长能力分析

第八节 中国民生银行股份有限公司

一 企业概况

二 企业主要经济指标分析

三 企业盈利能力分析

四 企业偿债能力分析

五 企业运营能力分析

六 企业成长能力分析

第十一章 外资银行私人银行业务分析

第一节 渣打银行

一 企业竞争力分析

二 私人业务动态分析

第二节 花旗银行

一 企业竞争力分析

二 私人业务动态分析

第三节 美国国际集团

一 企业竞争力分析

二 私人业务动态分析

第四节 德意志银行

一 企业竞争力分析

二 私人业务动态分析

第五节 法国巴黎银行

一 企业竞争力分析

二 私人业务动态分析

第十二章 2021-2027年中国私人银行业务前景预测分析

第一节 2021-2027年中国私人银行业务发展核心分析

一 客户群判定

二 主项目定位

三 价值链方式

四 信息化建设

第二节 2021-2027年中资私人银行业务发展思路

一 快速私人银行业务领域

二 组织机构独立化

三 系统开发

四 产品设计针对性

五 业务专业性

第三节 2021-2027年中小银行发展私人银行业务分析

一 发展私人银行业务可行性

二 中小银行私人业务的策略

第十三章 2021-2027年中国私人银行业的发展机遇及趋势分析

第一节 2021-2027年中国私人银行的发展机遇

一 国内私人银行业务发展面临的主要机遇

二 人口老龄化给中国私人银行业发展带来的机会

三 贸易战下中国本土私人银行的机会分析

四 中国私人银行面临政策良机

第二节 2021-2027年中国私人银行前景趋势分析

一 中国私人银行业的市场潜力分析

二 国内私人银行业务的发展趋势

第十四章 2021-2027年中资银行发展私人银行业务战略选择

第一节 新兴市场与成熟市场私人银行业务的比较

一 目标客户 ()

二 产品与服务

三 管理模式

第二节 银行发展私人银行业务的条件与限制

一 品牌竞争力

二 创新研发能力

三 服务水平

四 政策支持

五 法律支撑

六 上游产业链支持

第三节 国内私人银行业务发展战略选择

一 进入战略

二 发展战略

图表目录：

图表：2015-2019年国内生产总值

图表：2015-2019年居民消费价格涨跌幅度

图表：2019年居民消费价格比上年涨跌幅度（%）

图表：2015-2019年国家外汇储备

图表：2015-2019年财政收入

图表：2015-2019年全社会固定资产投资

图表：2019年分行业城镇固定资产投资及其增长速度（亿元）

图表：2019年固定资产投资新增主要生产能力

图表：中国工商银行股份有限公司主要经济指标走势图

图表：中国工商银行股份有限公司经营收入走势图

图表：中国工商银行股份有限公司盈利指标走势图

图表：中国工商银行股份有限公司负债情况图

图表：中国工商银行股份有限公司负债指标走势图

图表：中国工商银行股份有限公司运营能力指标走势图

图表：中国工商银行股份有限公司成长能力指标走势图

图表：中国银行股份有限公司主要经济指标走势图

图表：中国银行股份有限公司经营收入走势图

图表：中国银行股份有限公司盈利指标走势图

图表：中国银行股份有限公司负债情况图

图表：中国银行股份有限公司负债指标走势图

图表：中国银行股份有限公司运营能力指标走势图

图表：中国银行股份有限公司成长能力指标走势图

图表：中国建设银行股份有限公司主要经济指标走势图

图表：中国建设银行股份有限公司经营收入走势图

图表：中国建设银行股份有限公司盈利指标走势图

图表：中国建设银行股份有限公司负债情况图

图表：中国建设银行股份有限公司负债指标走势图

更多图表见正文……

详细请访问：<http://www.abaogao.com/b/yinxing/774128HN4P.html>